

LES STATUTS

EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE

- Jeunes de moins de 30 ans
- Durée : 1 an
- Rémunération mensuelle : variable selon âge, convention, etc. (de 51 à 100 % du SMIC)
- Avantages pour l'entreprise (aides de la région, crédit impôts)

AUTRES POSSIBLITÉS

En contrat de professionnalisation, en formation continue avec une possibilité de bénéficier d'une validation des acquis

+ DE RENSEIGNEMENTS ?

Contacter le service de formation continue pour la relation avec les entreprises partenaires du contrat
muriel.lascar@univ-grenoble-alpes.fr
04 76 01 26 28

INFORMATIONS PRATIQUES

INSCRIPTIONS

RECRUTEMENT (après M1 scientifique)

- Dossier à compléter en ligne
- Admissibilité sur dossier puis entretien
- Admission définitive après signature du contrat d'apprentissage ou de professionnalisation avec une entreprise

Consulter le catalogue de formation UGA :

<https://formations.univ-grenoble-alpes.fr/fr/index.html>

+ DE RENSEIGNEMENTS ?

Contacter l'Espace PRO
nadege.vaillant@univ-grenoble-alpes.fr

AVIS PÉDAGOGIQUE ET MISSIONS

Pendant l'entretien de recrutement seront évoqués les points suivants :

- Bilan sur la recherche d'une entreprise ou collectivité pour le contrat d'apprentissage
- Définition du contour de la mission

+ DE RENSEIGNEMENTS ?

- Cécile LELONG - Responsable pédagogique BioTechCo
cecile.lelong@univ-grenoble-alpes.fr
- Frédérique LOISEAU - Responsable pédagogique ChemTechCo
frederique.loiseau@univ-grenoble-alpes.fr
- Francis PITHON - Intervenant extérieur
francis.pithon@orange.fr



MASTER PROFESSIONNEL

BIOTECHCO

BIOLOGIE ET TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION EN ALTERNANCE

CHEMTECHCO

CHIMIE ET TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION EN ALTERNANCE

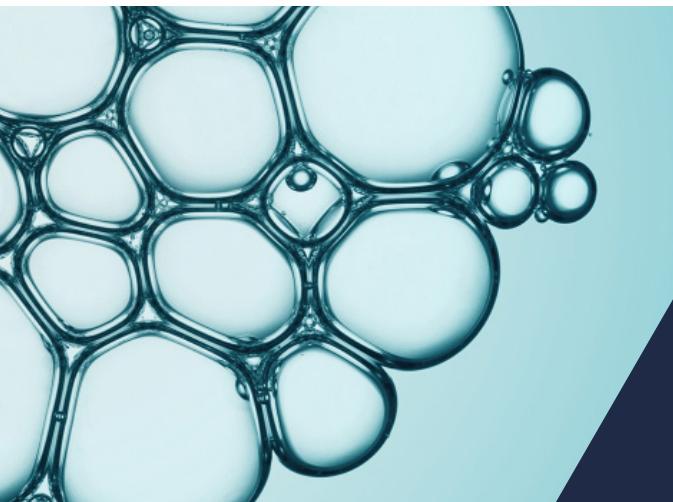
PRESENTATION DE LA FORMATION

Le master 2e année BioTechCo permet de développer une double compétence commerciale et technique (en biologie ou chimie), en alternance à l'université et en entreprise, dont le rythme est adapté au monde professionnel et aux rythmes du marché.

La formation dispensée en alternance permet d'acquérir et de développer de solides bases en vente, marketing, finances, comptabilité, stratégie d'entreprises, promotion au moyen du produit vendu et de consolider ses connaissances scientifiques dans les domaines de la chimie ou de la biologie.

LES OBJECTIFS

- Former des biologistes et des chimistes aux métiers du commerce.
- Permettre une insertion professionnelle efficace.



ENSEIGNEMENTS ET PROGRAMME

Des unités d'enseignement communes au 2 parcours

- **UE :** Techniques de commercialisation
Vente, négociation, projets commerciaux tutorés
- **UE :** Sciences de gestion
Comptabilité, finances, marketing
- **UE :** Contexte professionnel du métier de commercial
Systèmes d'informations des entreprises, droit du travail, anglais, communication
- **UE :** Projet de Fin d'Etudes
- **UE :** Activité professionnelle en apprentissage sur 12 mois
Méthodologie, Communication

Des unités d'enseignement propre à chaque parcours

Biologie et Technique de Commercialisation

- **UE :** Tech1
Instrumentation, Bio- Nano-technologies, Assurance qualité, Métrologie
- **UE :** Biologie
Immunotechnologie, Neuro, microbio, Bioproduction

Chimie et Technique de Commercialisation

- **UE :** Tech 2
Chromatographie, Spectroscopies
- **UE :** AEES
Analyses électrochimiques, environnementales et spectroscopiques



MISSION EN ENTREPRISE

L'intégration de ces connaissances sera mis en pratique lors d'une alternance de 9 à 12 mois dans une start-up, une PME, ou une grande entreprise de la santé, de la chimie, de la biologie.

Les entreprises partenaires : Idylle, Rheonova, Vetophage, Centre Léon Bérard, CEA grenoble etc.

LES DEBOUCHÉS

Les diplômés peuvent occuper dans un premier temps un poste de commercial et sont susceptibles d'évoluer vers des postes de directeurs.

Secteurs visés

La santé, le diagnostic in vitro, l'instrumentation, les biotechnologies, la chimie, l'environnement

Métiers visés

- Technico-commercial
- Directeur des ventes
- Chef de produits
- Chef de secteur
- Responsable marketing
- Responsable d'exportation